

Portal de Pedidos Web

Presentamos nuestra nueva herramienta para optimizar ventas en terreno.

El Portal de Pedidos Web de BSOFTE ERP revoluciona la gestión de equipos de ventas móviles y rutas de distribución, transformando la interacción con clientes y operaciones diarias.

Principales funcionalidades:

- Gestión eficiente de rutas de ventas
- Captura de pedidos en tiempo real desde cualquier dispositivo
- Acceso a información actualizada de inventarios y precios
- Monitoreo del desempeño de vendedores
- Integración completa con BSOFTE ERP

Desarrollado con tecnología de vanguardia, ofrece una experiencia fluida que mejora la productividad y satisfacción del cliente.

Características Técnicas

Arquitectura en la nube que garantiza:

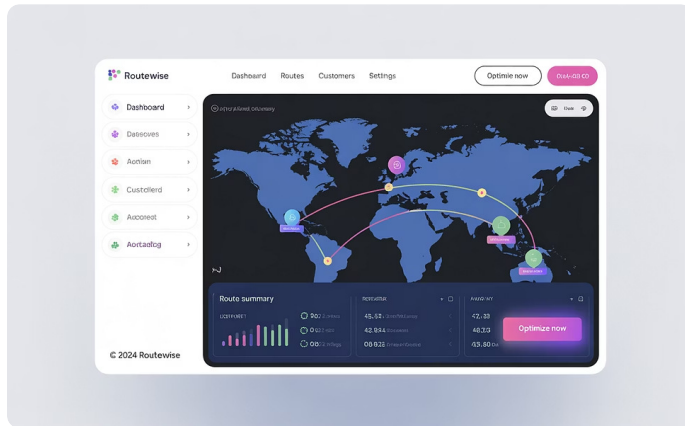
- Acceso seguro desde cualquier ubicación con internet
- Interfaz responsiva para múltiples dispositivos
- Actualizaciones en tiempo real de inventarios

Este portal representa un avance significativo en la digitalización comercial, permitiendo adaptarse rápidamente al mercado mientras optimiza recursos y maximiza resultados.



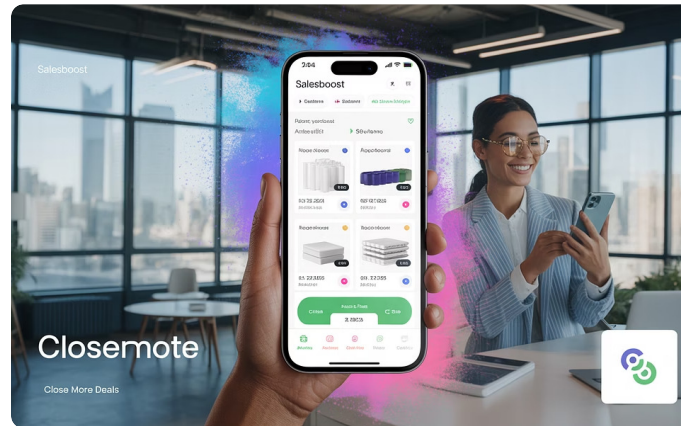
Visión General

El Portal de Pedidos y Rutas de Ventas Web de BSOFT ERP ofrece una solución integral para la gestión eficiente de equipos comerciales en terreno, permitiendo una administración completa del ciclo de ventas desde cualquier dispositivo móvil.



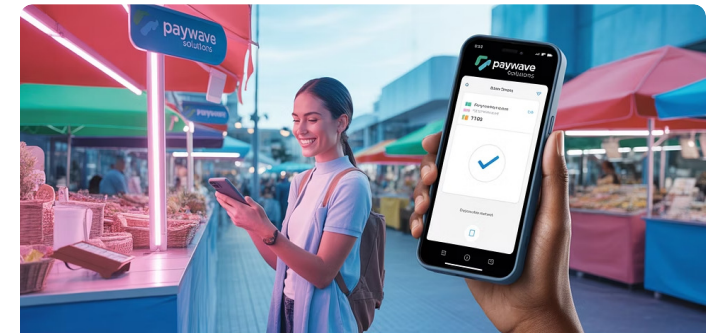
Asignación de rutas

Asigne rutas diarias directamente desde el Sistema de Pedidos Bsoft ERP. Planifique visitas optimizadas por ubicación, prioridad y tipo de cliente, reduciendo tiempos de desplazamiento y maximizando la cobertura territorial.



Pedidos en tiempo real

Los vendedores toman pedidos desde sus celulares con registro inmediato. Acceda a información actualizada de inventarios, precios y promociones vigentes para cada cliente, evitando errores y optimizando la experiencia de compra.



payments made easy

Pre-cancelaciones móviles

Gestione pagos directamente en terreno con actualización automática. Registre cobros, abonos y cancelaciones con validación inmediata en el sistema central, mejorando el flujo de caja y reduciendo la cartera vencida.

Funcionalidades Principales

Nuestro Portal de Ventas ofrece una suite completa de herramientas diseñadas para optimizar el proceso comercial de principio a fin, aumentando la eficiencia operativa y mejorando la experiencia tanto para vendedores como para clientes.

Portal de Ventas

Acceso completo a todas las herramientas de venta desde cualquier dispositivo con conexión a internet, ya sea computadora, tablet o smartphone, facilitando la movilidad y flexibilidad del equipo comercial.

Interfaz intuitiva diseñada para maximizar la productividad del equipo comercial y reducir la curva de aprendizaje, con menús personalizables según el rol y necesidades específicas de cada usuario.

Sincronización automática con la base de datos central para mantener información actualizada en tiempo real, eliminando inconsistencias y garantizando que todos los departamentos trabajen con los mismos datos actualizados.



El portal permite a los vendedores ofrecer una experiencia de compra profesional y eficiente, accediendo a toda la información necesaria desde el punto de venta para cerrar negocios con mayor rapidez.

Las actualizaciones y mejoras se implementan de forma automática sin interrumpir las operaciones comerciales diarias, asegurando que siempre se disponga de las últimas funcionalidades.

Gestión de Catálogos

Visualización de productos con imágenes de alta calidad, información detallada y disponibilidad de inventario actualizada constantemente. Los vendedores pueden filtrar productos por categoría, precio, disponibilidad y características específicas.

Posibilidad de crear catálogos personalizados para diferentes segmentos de clientes, optimizando la presentación de productos relevantes para cada perfil comercial.

Sistema de Cotizaciones

Generación de cotizaciones profesionales en formato PDF que pueden ser enviadas por correo electrónico directamente desde la plataforma. Incluye opciones para personalizar descuentos, condiciones de pago y plazos de entrega.

Seguimiento del ciclo de vida completo de cada cotización, con alertas automáticas para cotizaciones próximas a vencer y recordatorios de seguimiento.

Historial de Clientes

Acceso inmediato al historial completo de cada cliente, incluyendo compras anteriores, preferencias y condiciones comerciales acordadas.

Integración con CRM para visualizar todas las interacciones previas.

Gestión de Promociones

Configuración flexible de promociones y descuentos con reglas personalizables por volumen, temporada, tipo de cliente o combinación de productos.

Aplicación automática de promociones vigentes durante el proceso de venta, garantizando la correcta implementación de estrategias comerciales.

Todas estas funcionalidades están diseñadas para integrarse perfectamente con el ecosistema BSOFTE ERP, garantizando consistencia en los datos y procesos comerciales. La arquitectura modular permite además incorporar nuevas capacidades según evolucionen las necesidades del negocio, asegurando que la inversión tecnológica se mantenga relevante a largo plazo.

Gestión de Rutas

Nuestro sistema de gestión de rutas optimiza el trabajo en terreno de sus vendedores, maximizando la cobertura territorial y reduciendo tiempos de desplazamiento. La planificación inteligente permite visitar más clientes en menos tiempo.



Asignación

El administrador asigna rutas diarias a cada vendedor según ubicación geográfica, prioridad de clientes y objetivos comerciales.



Visualización

El vendedor visualiza su ruta asignada para el día en su dispositivo móvil, con información detallada de cada cliente, historial de compras y tiempos estimados entre visitas.



Ejecución

Realiza visitas a clientes siguiendo la ruta optimizada.



Seguimiento

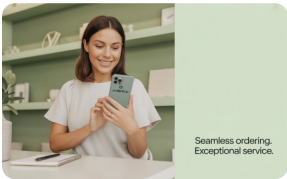
El sistema registra en tiempo real cada visita completada, tiempos de permanencia y resultados obtenidos. Los supervisores pueden monitorear su progreso diario.

La integración completa con el módulo de pedidos permite que cada visita se traduzca inmediatamente en oportunidades de venta, reduciendo los tiempos administrativos y maximizando la productividad del equipo comercial.

Toma de Pedidos

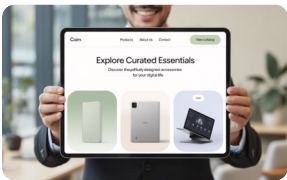
Nuestro sistema de toma de pedidos permite a su equipo de ventas capturar órdenes de manera eficiente y precisa durante las visitas a clientes. Con una interfaz intuitiva diseñada para optimizar el proceso comercial, sus vendedores podrán dedicar más tiempo a la relación con el cliente y menos a tareas administrativas.

La integración completa con los módulos de inventario, facturación y logística garantiza que cada pedido capturado en campo se procese eficientemente, reduciendo errores, acelerando entregas y mejorando la satisfacción tanto del equipo comercial como de sus clientes.



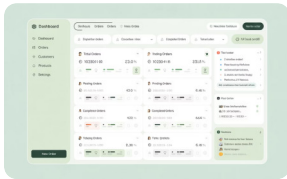
Desde el celular

Capture pedidos directamente en el punto de venta con nuestra aplicación móvil optimizada. Los vendedores pueden acceder al catálogo completo, verificar disponibilidad de inventario y registrar órdenes.



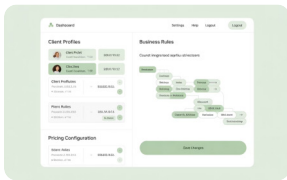
Catálogo digital

Acceso al catálogo completo con imágenes de alta calidad, especificaciones técnicas y disponibilidad actualizada. Los vendedores pueden mostrar alternativas y sugerir productos complementarios, aumentando el valor del pedido.



Tiempo real

Registro inmediato con hora exacta de la toma, permitiendo a la central comenzar el procesamiento sin esperas. El sistema actualiza inventarios y genera alertas de disponibilidad instantáneamente, mejorando la comunicación con el cliente.



Personalización

Configure condiciones comerciales específicas por cliente, incluyendo listas de precios personalizadas, límites de crédito y acuerdos especiales. El sistema aplica automáticamente estas condiciones durante la toma de pedidos.

Gestión de Pagos

Nuestro módulo de gestión de pagos ofrece una solución integral para el manejo de transacciones financieras en terreno, facilitando la reconciliación y reduciendo el ciclo de cobranza. El sistema permite múltiples modalidades de pago adaptadas a las necesidades de su operación comercial.

Pre-Cancelaciones Móviles

- Registro de pagos en terreno con confirmación inmediata
- Validación en tiempo real por personal autorizado
- Actualización automática en sistema de Cobranzas
- Emisión de comprobantes digitales enviados por email
- Histórico de transacciones accesible para el vendedor
- Conciliación automática con facturas pendientes



Métodos de Pago Flexibles con QR

- Integración con pasarelas de pago de TRANSBANK
- Procesamiento de tarjetas de crédito/débito en terreno
- Registro de cheques con validación de datos bancarios
- Control de documentos por vencer
- Manejo de pagos parciales y abonos a cuenta

Seguridad y Control

- Autenticación para autorizar transacciones
- Trazabilidad completa de cada operación financiera
- Reportes detallados de recaudación por vendedor
- Seguridad integrada por plataforma Transbank

La integración perfecta con los módulos de facturación y Cobranza garantiza la integridad de los datos financieros, eliminando la necesidad de procesos manuales y reduciendo significativamente los errores administrativos. Esto permite acelerar el ciclo de cobranza mientras mejora la experiencia tanto del equipo comercial como de sus clientes.

Facturación Inmediata

Nuestro sistema de facturación inmediata elimina la espera entre la venta y la emisión de documentos fiscales, optimizando el flujo de trabajo y mejorando la satisfacción del cliente. Con esta funcionalidad, los vendedores pueden completar todo el ciclo comercial en una sola visita.



Toma de pedido



El vendedor registra los productos solicitados con precios actualizados, aplicando descuentos y promociones en tiempo real. El sistema valida automáticamente la disponibilidad de inventario.

Generación de documento



Conversión a Factura, Guía o Boleta Electrónica con todos los requisitos legales y fiscales. Incluye cálculo automático de impuestos y retenciones según normativa vigente.

Envío al cliente



PDF enviado inmediatamente al correo del cliente con opción de reenvío automático.

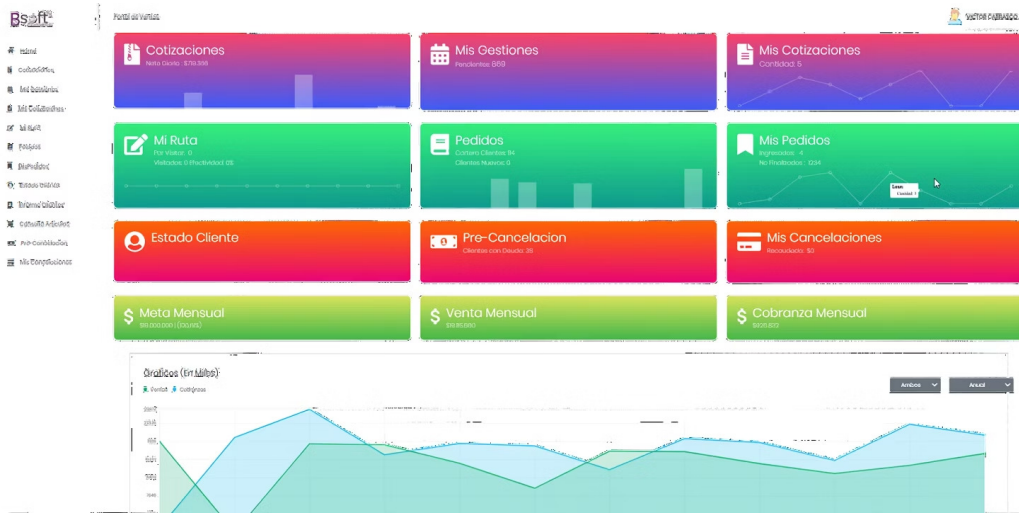
Sincronización con sistemas



El documento generado se sincroniza automáticamente con los módulos de Cobranza y inventario, manteniendo la consistencia de datos en toda la plataforma.

Esta funcionalidad reduce significativamente los tiempos administrativos, minimiza errores de transcripción y agiliza el ciclo de cobranza. Los clientes reciben sus documentos de manera inmediata, mejorando su experiencia y facilitando sus propios procesos contables. Además, cumple con todas las normativas de facturación electrónica vigentes.

Interfaz del Portal



Nuestro portal web ha sido diseñado pensando en la experiencia del usuario, con una interfaz moderna y responsive que se adapta a cualquier dispositivo, desde ordenadores de escritorio hasta tablets y smartphones.

Personalización y Accesibilidad

El portal cuenta con múltiples opciones de personalización que permiten adaptar la interfaz a las necesidades específicas de cada empresa:

Paneles Configurables

Cada usuario puede personalizar su dashboard con los indicadores y accesos que más utiliza, mejorando significativamente su eficiencia diaria.

Diseño Intuitivo

Navegación sencilla con acceso directo a todas las funcionalidades críticas para optimizar la productividad del equipo comercial.

- **Mi Ruta:** Visualización geográfica de clientes asignados con optimización automática de recorridos.
- **Ingreso Pedidos:** Formulario rápido con búsqueda predictiva de productos y validación en tiempo real.
- **Mis Pedidos:** Seguimiento completo del estado de cada pedido desde creación hasta entrega.
- **Ver Artículos:** Catálogo digital con información detallada, disponibilidad y precios actualizados.
- **Aprobación Comercial:** Flujo de trabajo para autorización de condiciones especiales.

Adaptabilidad

Diseño responsive que garantiza una experiencia óptima en cualquier dispositivo.

Monitoreo de Rendimiento

Nuestro sistema de monitoreo de rendimiento proporciona una visibilidad completa y en tiempo real de todas las actividades comerciales. Esta herramienta potente permite a los supervisores y gerentes evaluar el desempeño de su equipo de ventas, identificar oportunidades de mejora y tomar decisiones basadas en datos concretos.

100%

Visibilidad

Control total sobre la actividad de los vendedores en terreno.

24/7

Disponibilidad

Acceso permanente a la información desde cualquier dispositivo.

0

Retrasos

Eliminación de demoras en el procesamiento de pedidos.

+35%

Productividad

Aumento promedio en la eficiencia del equipo de ventas.

-20%

Costos

Reducción significativa en gastos operativos de la fuerza de ventas.

Análisis Detallado del Desempeño

El sistema incluye paneles personalizables que presentan métricas clave como:

- Número de visitas realizadas vs. programadas
- Tasa de conversión de visitas a ventas
- Cumplimiento de metas comerciales

Estas herramientas analíticas permiten identificar patrones, tendencias y áreas de oportunidad, facilitando la implementación de estrategias correctivas y la optimización continua de las rutas de venta. La información actualizada constantemente garantiza que las decisiones se tomen con datos precisos y oportunos.



Beneficios para Despachos



Agilización de Procesos

- Pedidos disponibles inmediatamente para procesamiento
- Preparación anticipada de mercancía según volumen y prioridad
- Reducción de errores en despachos gracias a validación digital
- Gestión de inventario en tiempo real

Mejoras Operativas

La implementación del portal de pedidos transforma completamente las operaciones de despacho, permitiendo una coordinación perfecta entre ventas y logística. Esto resulta en ciclos de preparación más cortos y mayor satisfacción del cliente.

40%

Reducción de Tiempo

Disminución en tiempos de preparación de pedidos

90%

Mayor Precisión

Incremento en la exactitud de despachos

30%

Ahorro de Costos

Reducción en costos logísticos totales



Ventajas Competitivas

Mayor control

Seguimiento riguroso de la efectividad de cada vendedor en terreno, permitiendo evaluar métricas de desempeño, optimizar rutas y mejorar la productividad del equipo comercial en tiempo real.

Agilidad operativa

Despachos más rápidos y eficientes gracias a la información en tiempo real. Reducción de tiempos de procesamiento, minimización de errores logísticos y mejora en la satisfacción del cliente final.

Gestión financiera

Mejor control de cobranzas con actualización automática de pagos. Visibilidad inmediata del estado de cuenta de cada cliente, reducción de cartera vencida y optimización del flujo de caja para la empresa.

Integración tecnológica

Compatibilidad total con sistemas de BSOFT ERP, sincronización inmediata de datos y accesibilidad multiplataforma que permite operar desde cualquier dispositivo sin necesidad de inversiones adicionales en infraestructura.

Estas ventajas competitivas posicionan a BSOFT ERP como la solución integral más avanzada del mercado para empresas que buscan transformar digitalmente su fuerza de ventas. La plataforma no solo optimiza procesos operativos, sino que proporciona herramientas estratégicas para incrementar ingresos y reducir costos simultáneamente.

Conclusión

Con esta poderosa herramienta logrará la mayor eficacia y rapidez en la venta en terreno de todos sus vendedores, aumentando considerablemente el control y las ventas de su empresa.

El Portal de Pedidos Web de BSOFTE ERP representa una solución integral que transforma completamente la operación comercial de su negocio. Al implementar esta tecnología, su empresa podrá:

- Reducir hasta un 40% el tiempo dedicado a tareas administrativas
- Aumentar el volumen de ventas gracias a una mayor eficiencia en ruta
- Mejorar la satisfacción de sus clientes con entregas más rápidas y precisas
- Optimizar la gestión de inventarios y reducir pérdidas por errores logísticos

Nuestros clientes han reportado incrementos significativos en sus indicadores financieros tras solo tres meses de implementación, con retornos de inversión que superan las expectativas iniciales.

Además, ofrecemos un completo servicio de implementación, capacitación y soporte técnico para garantizar que su equipo aproveche al máximo todas las funcionalidades de la plataforma desde el primer día.

